

УТВЕРЖДАЮ  
Директор ОАО «ВЗЭП»  
*Лядвин* Е.А.Лядвин  
26.01.2026

### Технико-экономическое задание на закупку

#### Предмет закупки:

Гидравлический пресс 630 кН - 1 ед., пуско-наладочные работы и обучение персонала работе на прессе (поставщиком или производителем).

**Назначение:** Для формования изделий из реактопластов методом прямого и трансферного прессования, для изготовления изделий из резины.

#### I. Требования к закупаемому оборудованию

1. Наиболее низкая цена (с учетом транспортных расходов, налогов, сборов, пошлин и иных платежей).
2. Технические характеристики для пресса:
  - 2.1. Номинальное усилие пресса 630 кН.
  - 2.2. Ход ползуна, не менее 400 мм.
  - 2.3. Наибольшее расстояние между столом и ползуном 700...720 мм.
  - 2.4. Размер стола, не менее 500\*500 мм.
  - 2.5. Номинальное усилие нижнего выталкивателя, не менее 90 кН.
  - 2.6. Ход нижнего выталкивателя, не менее 160 мм.
  - 2.7. Скорость холостого хода ползуна вниз не менее 200 мм/с, вверх не менее 100 мм/с.
  - 2.8. Скорость рабочего хода ползуна, регулируемая, от 5 мм/с.
  - 2.9. Время выдержки под давлением от 1с до 1200 с.
  - 2.10. Высота не более 3,5 м.
  - 2.11. Перерабатываемые материалы: пресс-материал АГ-4В, фенопласты, смеси резиновые.
  - 2.12. Температура нагрева пресс-формы до 250°C.
  - 2.13. Обеспечение режимов работы с отключением двигателя на время выдержки под давлением и без отключения двигателя, с подпрессовками и без подпрессовок.
  - 2.14. Размеры Т-образных пазов на столе и ползуне пресса по ГОСТ 8200-87.
  - 2.15. Наличие фотоэлектрической защиты.
  - 2.16. Наличие пульта управления для установки режимов на русском языке.
3. Гарантийный срок обслуживания не менее 3-х лет.
4. Наличие авторизованной сервисной организации и склада запасных частей на территории Республики Беларусь или Российской Федерации, осуществляющей гарантийное и послегарантийное обслуживание.
5. Условия поставки: СІР-Инкотермс 2020 г. Минск или другие, более выгодные условия доставки (стоимость доставки указать отдельно от стоимости оборудования);  
Условия оплаты: 50 % предоплаты и 50 % после подписания акта о выполнении монтажных и пуско-наладочных работ или другие, более выгодные условия для покупателя.
6. В рамках договора предусмотреть выполнение пуско-наладочных работ на деталях 5ПМ.551.015 из АГ-4В –не менее 20 запрессовок (при соответствии детали чертежу), 8ПМ.760.308 из смеси резиновой –не менее 20 запрессовок (при соответствии детали чертежу) .

## **II. Обязательный перечень квалификационных документов, представляемых претендентом**

1. Информация о фирме-изготовителе (полное название, почтовый адрес, номера телефонов и факса, адрес электронной почты, год создания, число персонала, форма собственности, вид деятельности, положение на внешнем рынке).

2. Референц-лист поставок оборудования, относящегося к предмету закупки за последние 3 года.

3. Обязательное наличие документов на данные модели поставляемого оборудования, подтверждающих соответствия:

3.1. декларации о соответствии требованиям:

- ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования»,

- ТР ТС 004/2011 «О безопасности низковольтного оборудования»,

- ТР ТС 020/2011 «Электромагнитная совместимость технических средств»;

4. Представление подробных технических характеристик по предлагаемой модели оборудования.

5. Перечень авторизованных организаций, осуществляющих сервисное обслуживание предлагаемого оборудования (с указанием страны размещения).

6. Подтверждение участника, что данное оборудование является продукцией собственного производства, либо подтверждение фирмы изготовителя, что участник является ее официальным дистрибьютором с указанием объема его полномочий.

7. Официальное подтверждение фирмы изготовителя о наличии у участника процедуры закупки обученного персонала по сервисному обслуживанию указанной модели оборудования или копия договора между участником процедуры и организацией, осуществляющей гарантийное и послегарантийное обслуживание указанной модели оборудования.

8. Наличие технической документации:

8.1. Паспорт на оборудование на русском языке.

8.2. Руководство по эксплуатации оборудования на русском языке.

8.3. Руководство по системе управления и диагностики на русском языке.

9. Коммерческое предложение и вся документация должна быть представлена на русском языке.

10. Стоимость коммерческого предложения должна быть указана:

- для участников-резидентов Республики Беларусь – в белорусских рублях;

- для участников-нерезидентов Республики Беларусь – в долларах США (USD), российских рублях (RUB), китайских юанях (CNY) .

11. Стоимость коммерческого предложения должна содержать:

- стоимость оборудования (указать отдельно);

- стоимость доставки (указать отдельно).

## **III. Критерии оценки победителя конкурса по приобретению оборудования**

	баллы
1. Наиболее низкая цена	40
2. Соответствие техническим характеристикам и комплектации оборудования требованиям заказчика	45
3. Наибольший гарантийный срок обслуживания	5
4. Наличие авторизованной организации, осуществляющей сервисное обслуживание предлагаемого оборудования на территории РБ или РФ	5
5. Наилучшие условия поставки и оплаты	5

#### IV. Дополнительные условия

1. Заказчик проводит переговоры по снижению цены в период между рассмотрением и оценкой коммерческого предложения.

2. ОАО «ВЗЭП» имеет право отклонить все коммерческие предложения до выбора наилучшего из них, если все коммерческие предложения содержат невыгодные для заказчика условия.

3. ОАО «ВЗЭП» имеет право отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения (от начала проведения процедуры закупки до подписания договора) в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты необходимости приобретения товаров;
- изменения предмета закупки;
- изменения требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;
- изменения технических требований к закупаемому оборудованию.

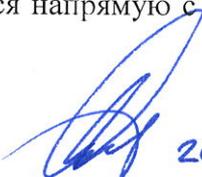
4. При отсутствии финансовых средств на момент заключения договора по итогам проведения процедуры закупки, ОАО «ВЗЭП» имеет право аннулировать данную процедуру.

5. При несоответствии технических требований предлагаемого оборудования, ОАО «ВЗЭП» вправе отклонить коммерческое предложение.

6. Оборудование б/у и восстановленное не предлагать.

7. Контракт заключается напрямую с производителем, либо его официальным дистрибьютором.

Зам.директора -главный инженер

  
26.01.2016

А.А. Семенчуков

Начальник ТУ

  
23.01.2016

И.В. Тимощенко

Начальник цеха № 1



В.С. Рылов

